



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Государственный институт поддержки
несырьевого экспорта



A person wearing a white shirt and a red cape is shown from the chest up, pointing their right hand towards a bright, glowing light source in a cloudy sky. The scene is backlit, creating a silhouette effect. A large red arrow points from the person's hand towards the right side of the frame.

О РОССИЙСКОМ ЭКСПОРТНОМ ЦЕНТРЕ

Группа компаний Российского экспортного центра (РЭЦ) – государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых продуктов

УНИКАЛЬНОСТЬ ГРУППЫ РЭЦ:



Взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами



Сотрудничество с ключевыми отраслевыми и деловыми организациями



Совершенствование условий ведения экспорта в России и нивелирование существующих барьеров

РЭЦ – «ЕДИНОЕ ОКНО» ДЛЯ ЭКСПОРТЕРА

АО «Российский экспортный центр»

Год создания - 2015

Уставный капитал 71,2 млрд рублей

В 2016 году в группу РЭЦ интегрированы:

АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР)

Год создания - 2011

Уставный капитал 53,5 млрд рублей

Российский экспортно-импортный банк (АО РОСЭКСИМБАНК)

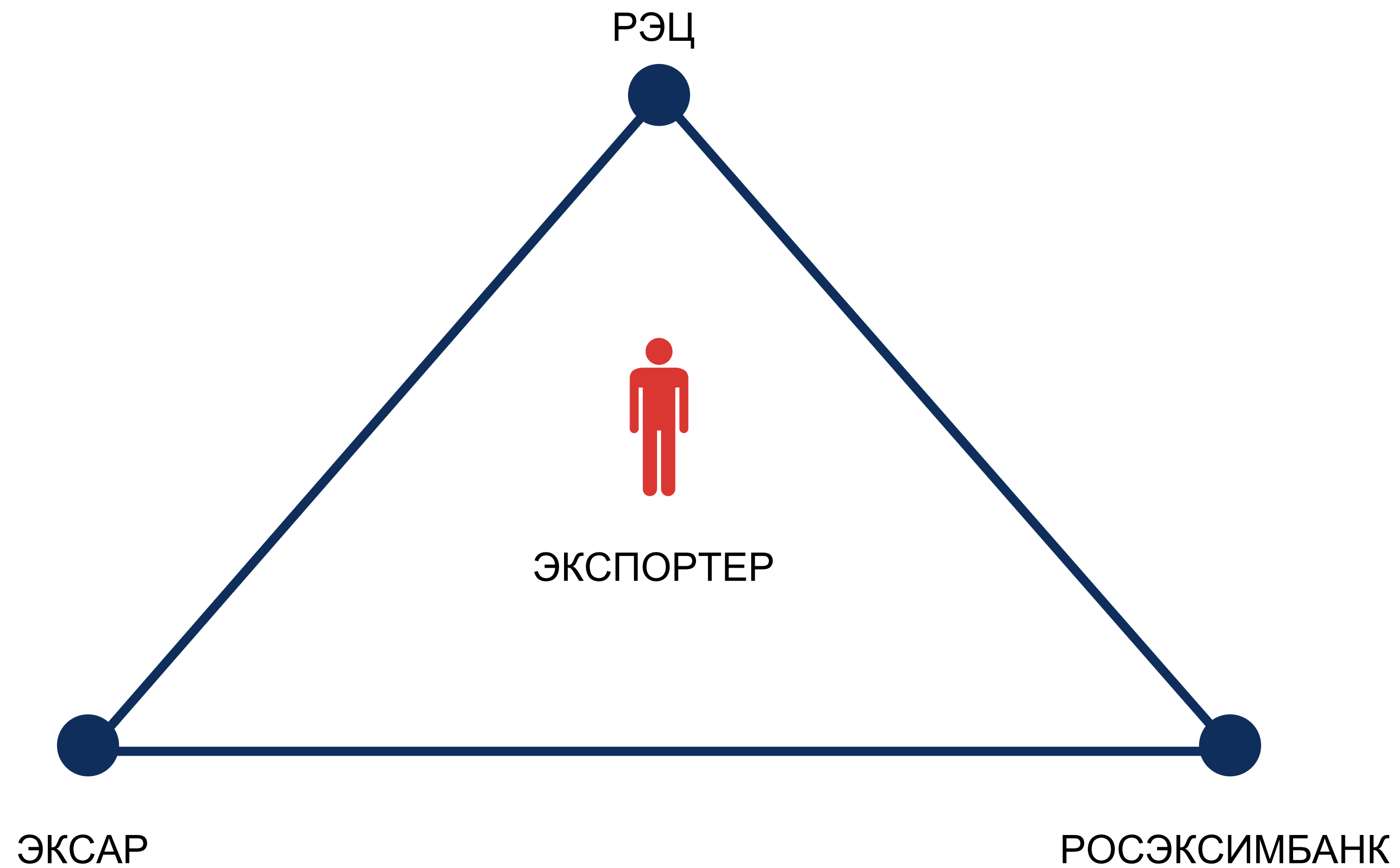
Лицензия ЦБ РФ No 2790-г от 05.02.2015

Год создания - 1994

Уставный капитал 20,8 млрд рублей

Правовой статус группы РЭЦ закреплен Федеральным законом от 29 июня 2015 года No185-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон “О банке развития и статьей 970 части второй Гражданского кодекса Российской Федерации».

Объединение позволило оптимизировать ресурсы и создать эффективные бизнес-процессы по предоставлению комплексных услуг экспортно ориентированным компаниям в формате «ЕДИНОГО ОКНА»



ЦЕЛИ ГРУППЫ РЭЦ

Формирование благоприятного делового климата для осуществления экспортной деятельности, совершенствование законодательства и продвижение российской продукции на зарубежные рынки

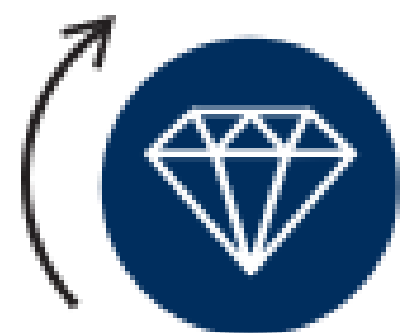
Основные задачи группы РЭЦ:



Рост экспорта субъектов **МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**



Увеличение показателей **УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ КЛИЕНТОВ**



Рост числа **УНИКАЛЬНЫХ ЭКСПОРТЕРОВ**

РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ РЭЦ В 2017 ГОДУ:

3,8 МЛРД РУБ

чистая прибыль

14,4 МЛРД \$

объем поддержанного экспорта
(без учета агентской функции)

7 843

количество поддержанных экспортеров

89 БАЛЛОВ

уровень удовлетворенности
(лояльности) клиентов*

ОБЪЕМ ОТРАСЛЕВОГО ЭКСПОРТА
ПО ПРИОРИТЕТНЫМ ОТРАСЛЯМ,
ПОДДЕРЖАННОГО ГРУППОЙ РЭЦ**,
СОСТАВИЛ:



86%

Сельскохозяйственное
машиностроение



90%

Железнодорожное
машиностроение



29%

Автомобильная
промышленность

*Согласно методологии расчета интегрального индекса удовлетворенности, составленного по результатам опроса клиентов РЭЦ

**Процент от общего объема поставок по данной отрасли

ГЕОГРАФИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО И РЕГИОНАЛЬНОГО ПРИСУТСТВИЯ

ОТ РЕГИОНОВ К ЗАРУБЕЖЬЮ



Региональные представительства:

Белгород Владивосток Екатеринбург Иркутск Уфа Калининград Краснодар Красноярск Нижний Новгород

Хабаровск Новосибирск Ростов-на-Дону Самара Санкт-Петербург Ставрополь

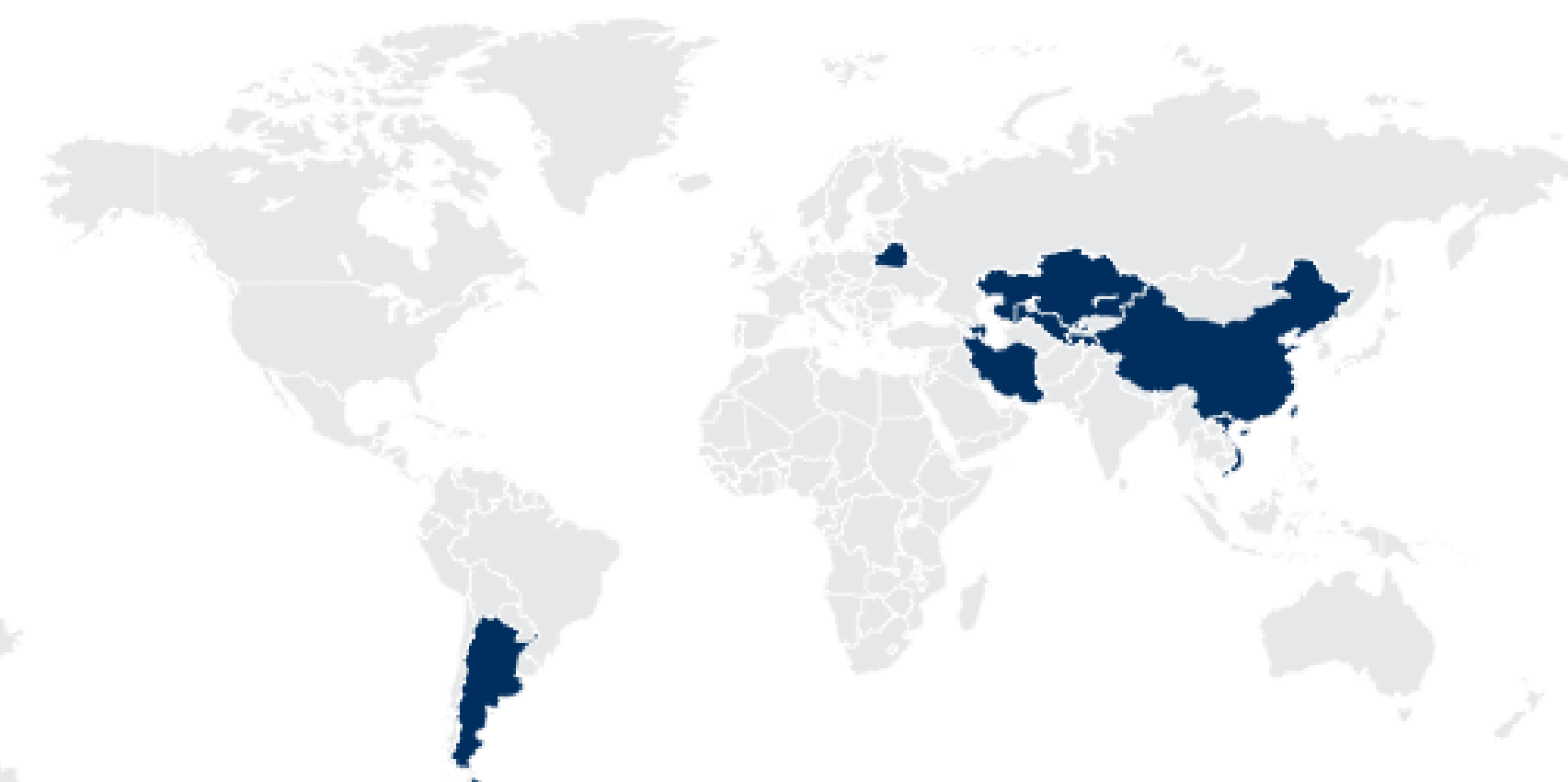


Региональные партнеры:

Великий Новгород Владивосток Волжский Вологда Екатеринбург Ижевск Казань Калуга

Красноярск Орел Пермь Рязань Самара Саранск Симферополь Смоленск Томск

Тюмень Ульяновск Уфа Чебоксары Черкесск Омск



Зарубежные представительства:

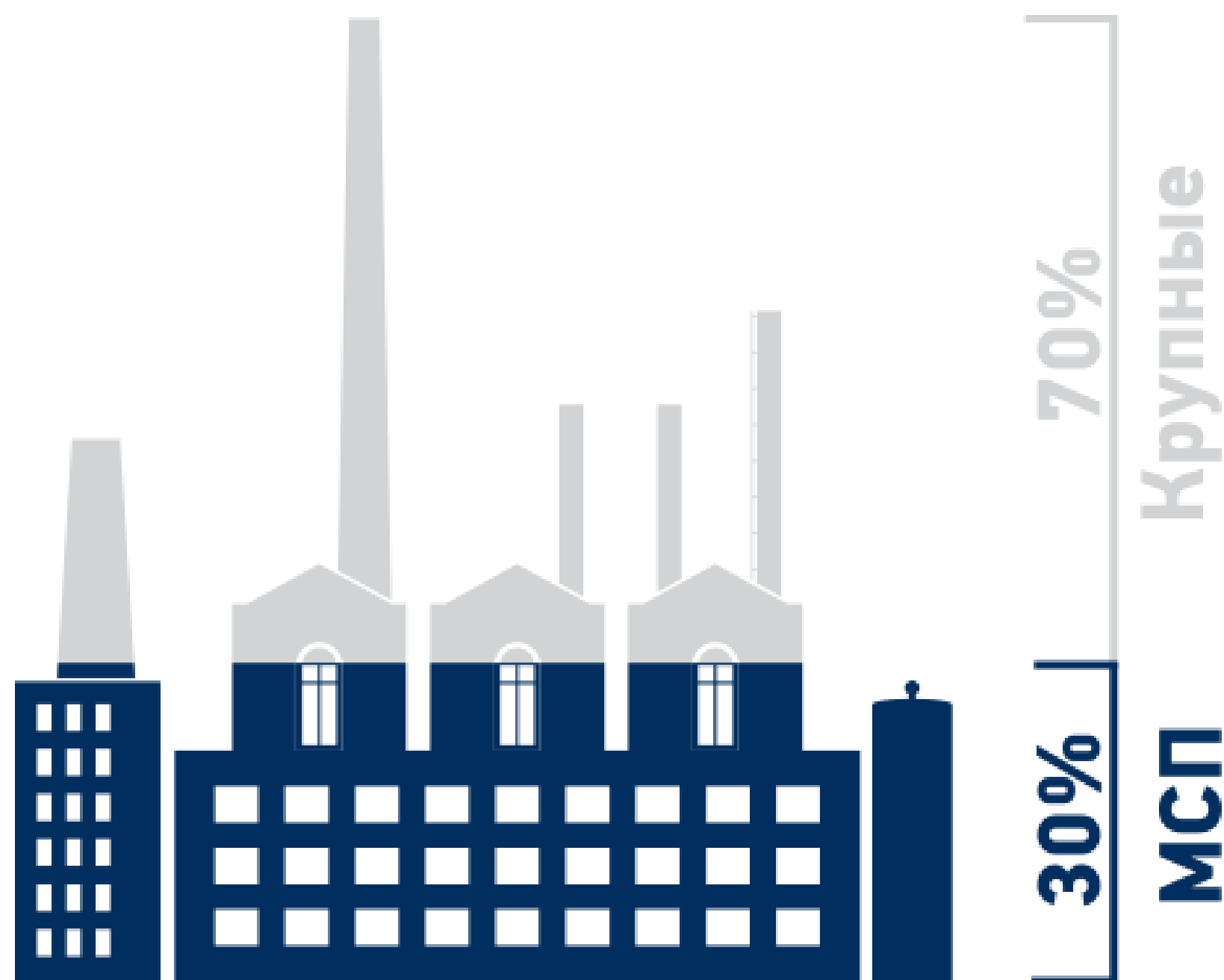
Аргентина Азербайджан Белоруссия Иран Казахстан Китай

Таджикистан Узбекистан Вьетнам

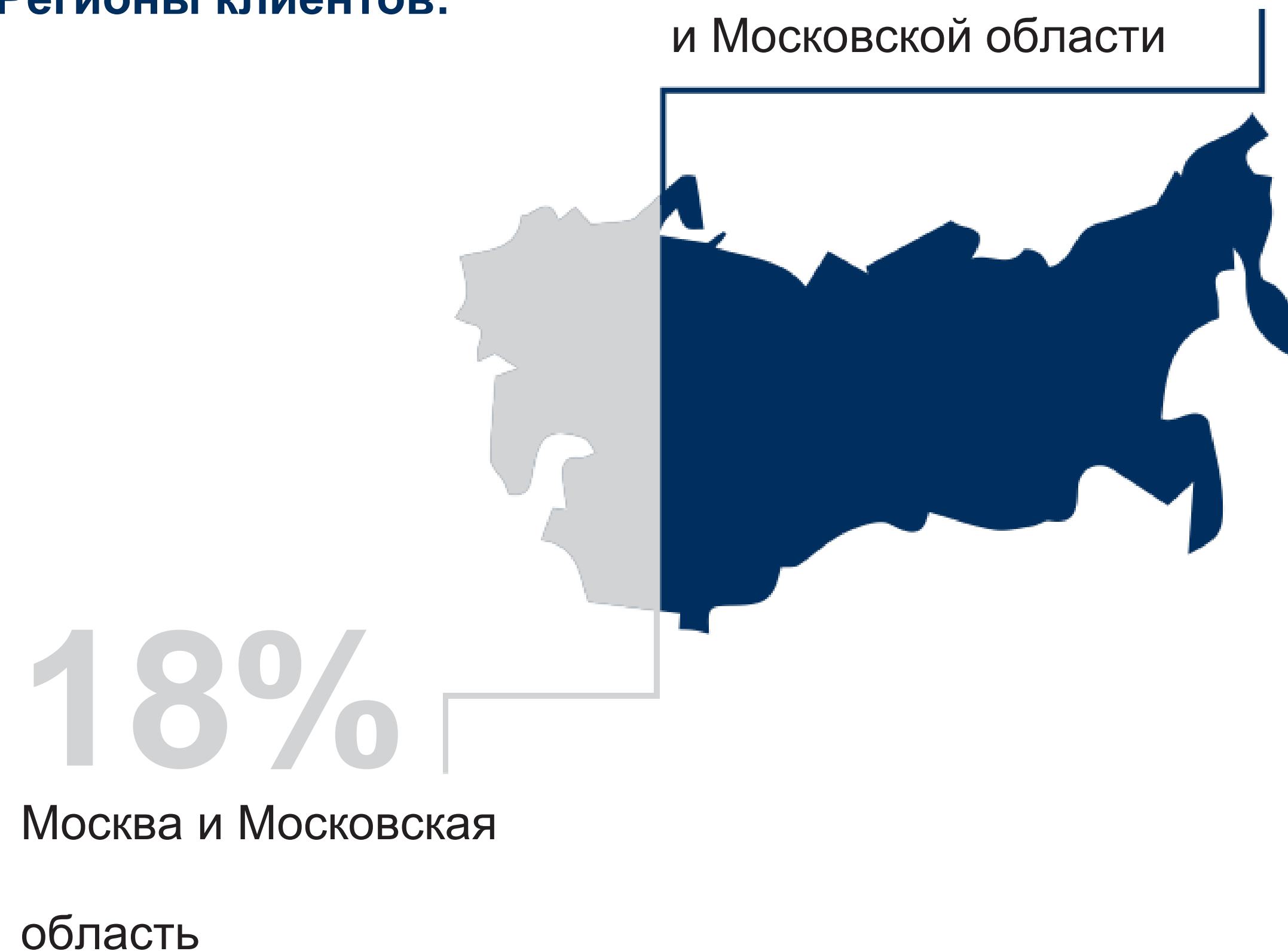
КОМПАНИИ-КЛИЕНТЫ

РЭЦ работает со всеми экспортерами несырьевой продукции, товаров и услуг без отраслевых ограничений, оказывая поддержку на любом этапе экспортной деятельности

Размеры предприятий-клиентов:



Регионы клиентов:



ПРОДУКТЫ ГРУППЫ РЭЦ

ПОШАГОВАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТЕРА:



НЕФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ РЭЦ

Аналитика и исследования

Проводит Аналитический конъюнктурный центр, созданный на базе аналитического подразделения РЭЦ, при участии аналитического центра по внешней торговле при Минпромторге России и аналитического центра при Правительстве России

Специализированные аналитические обзоры и исследования

Востребованность продукции на внешних рынках

Требования законодательства страны к импортируемой продукции

Поиск партнеров и продвижение на внешние рынки

Верхнеуровневый поиск и детальный поиск покупателей

Передача контактов потенциальных иностранных покупателей

Международные проекты и тендеры

Участие в зарубежных тендерах, как коммерческих, так и государственных

Адаптация материалов и маркетинг

Помощь в подготовке эффективного коммерческого предложения и маркетинговых материалов, адаптация и перевод рекламных материалов и документов

Выставки и специализированные бизнес-миссии

Обеспечение участия в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях

Помощь в установлении деловых контактов с потенциальным покупателем

Сопровождение переговорного процесса до этапа заключения экспортной сделки

Экспорт по каналам международной торговли

Размещение продукции компании на международных торговых онлайн-площадках по партнерским программам; содействие в создании самостоятельной точки присутствия и размещении продукции на международных торговых онлайн-площадках

Сертификация, патентование, лицензирование

Международная адаптация и оценка соответствия (сертификация)

Консультирование о требованиях, установленных на внешних рынках, которым необходимо обеспечить соответствие российской продукции для выпуска в обращение на внешние рынки

Сертификат свободной продажи

Оформление и выдача сертификата свободной продажи, необходимого для ввоза некоторых товарных категорий отечественной продукции в иностранные государства

Правовая охрана интеллектуальной собственности

Консультации и рекомендации по патентно-правовой охране продукции/технологии в РФ и за рубежом, юридические услуги в области интеллектуальной собственности

Экспортные лицензии

Экспертиза документов и сведений, представленных участниками ВЭД, в целях выдачи лицензий на экспорт отдельных товаров

Поддержка экспортных поставок

Логистическое сопровождение

Базовые консультации по вопросам выбора оптимальной схемы доставки товара конечному потребителю; предварительный расчет стоимости доставки; консультации по заполнению товаросопроводительных документов

Налоговое консультирование

Базовое консультирование по вопросам возврата экспортного НДС

Правовые вопросы

Подготовка экспортного контракта; консультации и методическая помощь по вопросам валютного контроля

Таможенное администрирование

Базовое консультирование по вопросам таможенного администрирования; примерный расчет таможенных платежей при экспорте товаров

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

РЭЦ наделен функцией агента Правительства Российской Федерации по реализации специальных программ* поддержки экспортеров по следующим вопросам:



Патентование



Сертификация

Участие в международных конгрессно-
выставочных мероприятиях и деловых
миссиях



Транспортировка продукции



Участие в дегустационно-

демонстрационных мероприятиях
Размещение продукции в



дегустационно- демонстрационных
павильонах за рубежом



Кредитование

*Подробнее о программах можно узнать у менеджеров РЭЦ

ШКОЛА ЭКСПОРТА РЭЦ

Лицензированная образовательная организация, созданная на базе РЭЦ для обучения представителей МСП в регионах Российской Федерации основам экспортной деятельности.

- 👁 С 2017 года очная форма обучения доступна в **41 регионе РФ**
- 💎 **2 307 уникальных экспортеров** прошло обучение по итогам 2017 года
- 🎓 Организовано сотрудничество с **РАНХиГС, ВШЭ, РЭУ им. Плеханова**

Школа экспорта РЭЦ предполагает дистанционный и очный форматы обучения на бесплатной основе:



Очная форма обучения:

- формат тренингов
- практические занятия в группе

Онлайн обучение:

- видео-лекции
- самостоятельное изучение учебных материалов и выполнение заданий

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Образовательная программа разделена на самостоятельные курсы и охватывает все этапы экспортного проекта. **Слушатели могут пройти как всю программу, так и отдельные ее модули.**

1. Введение в экспорт: жизненный цикл экспортного проекта. Государственная поддержка экспортно ориентированных предприятий
2. Эффективный маркетинг для экспортеров
3. Деловая коммуникация в экспортной деятельности
4. Правовое обеспечение экспортной деятельности
5. Управление финансовыми ресурсами для экспортеров
6. Документационное обеспечение экспортной деятельности
7. Таможенное оформление экспортных операций
8. Логистика в экспортной деятельности
9. Возможности онлайн-торговли для экспортеров
10. Налоговые аспекты экспортной деятельности
11. Поддержка экспортеров: продукты группы РЭЦ

По итогам прохождения каждого курса слушатели получают справку об обучении, а после освоения всех 11 курсов и успешного прохождения итоговой аттестации слушатели получают удостоверение о повышении квалификации по всей образовательной программе.

ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О ШКОЛЕ
ЭКСПОРТА РЭЦ МОЖНО ПОЛУЧИТЬ НА
САЙТЕ WWW.EXPORTEDU.RU

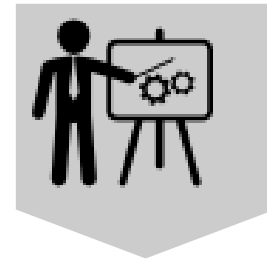


Финансовое и субсидийное консультирование



Навигация по финансовым инструментам на рынке, определение оптимальной структуры финансирования

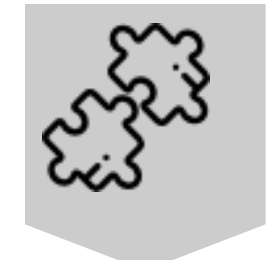
ВЭБ
РФ



Предварительное структурирование проекта под выбранную форму финансирования, требования выбранных финансовых институтов

РОССИЙСКИЙ ФОНД
ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Евразийский Банк Развития



Анализ доступных мер государственной поддержки и интеграция с финансовыми инструментами

Связь Банк

Промсвязьбанк



Комплексная оценка рисков проекта с учетом требований финансовых организаций, оценка влияния рисков и оказание помощи в составлении плана их митигации

ГАЗПРОМБАНК

фрп



Проведение анализа бизнес-плана и финансовой модели проекта, а также подготовленного пакета документов на соответствие требованиям выбранных финансовых институтов

СБЕРБАНК
Всегда рядом

ВТБ



Организация и сопровождение переговоров с финансовыми институтами и органами исполнительной власти при проведении процедур рассмотрения проекта

открытие
БАНК

MADE IN RUSSIA

Программа Made in Russia по продвижению известных российских брендов и товаров за рубежом призвана подтвердить добросовестность отечественного производителя как надежного поставщика качественной продукции

Для того, чтобы стать участником данной программы, необходимо пройти бесплатную процедуру сертификации в РЭЦ.

Эксперты РЭЦ проведут независимую оценку компетенций и внешнеэкономического потенциала компании, а также проверят продукцию на соответствие требованиям российского законодательства.

Пройти сертификацию может как компания, которая уже работает на внешних рынках, так и потенциальный экспортер.

Все сертификационные процедуры, а также информационное продвижение для предприятий-заявителей на сертификацию являются бесплатными.

**Срок проведения сертификационных процедур
с момента подачи оригиналов документов**

20 Рабочих
дней



**Made
in Russia**

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ:

Подтверждение статуса добросовестных производителей для российских экспортеров

Подтверждение страны происхождения товара

Защита российской продукции от подделок и контрафакта за рубежом

Снижение маркетинговых и рекламных расходов компании

Включение в электронный каталог российских производителей на восьми иностранных языках

Возможность маркировки продукции и рекламных носителей брендом Made in Russia

ГЕОГРАФИЯ ПРОГРАММЫ:

КИТАЙ

ИНДИЯ

ИРАН

ВЬЕТНАМ

ИНДОНЕЗИЯ

АРГЕНТИНА

КАЗАХСТАН

БЕЛОРУССИЯ

ТАДЖИКИСТАН

АЗЕРБАЙДЖАН

ГЕРМАНИЯ

ИСПАНИЯ

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ



ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ О MADE IN
RUSSIA МОЖНО ПОЛУЧИТЬ НА САЙТЕ

WWW.MADEINRUSSIA.COM

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ: СТРАХОВАНИЕ

ЭКСАР является единственным экспортным агентством в России и осуществляет страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков, российских инвестиций за рубежом от политических рисков



Деятельность ЭКСАР регулируется специальным постановлением Правительства РФ No 964 от 22.11.2011 «О порядке осуществления деятельности по страхованию и обеспечению экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков»

Для кого предназначены продукты ЭКСАР:

1. Российские предприятия-экспортеры (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия)
2. Российские и иностранные финансовые организации (кредитные организации, факторинговые компании, лизинговые компании и т. д.)
3. Экспортные кредитные агентства других стран и частные коммерческие кредитные страховщики

Продукты ЭКСАР предназначены для защиты:

Экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков

Российских инвестиций за рубежом от политических рисков

ПРОДУКТЫ ЭКСАР

Для экспортеров:

Страхование кредита поставщика

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранного покупателя. Страховое покрытие распространяется на поставки, осуществляемые по контракту на условиях отсрочки платежа.

Страхование международного лизинга

Предназначено для защиты лизингодателя от риска возникновения у него убытков в результате неисполнения иностранным лизингополучателем обязательств по оплате лизинговых платежей.

Страхование краткосрочной дебиторской задолженности (комплексное страхование экспортных кредитов)

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранных покупателей. Страховое покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом.

Для инвесторов:

Страхование российских инвестиций за рубежом

Предназначено для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера. Страховое покрытие распространяется на инвестиции, осуществленные за рубежом, как в форме вложений в капитал иностранных компаний, так и предоставленных в форме акционерных займов.

Для банков:

Страхование кредита покупателю

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование подтвержденного аккредитива

Предназначено для защиты банка (российского или иностранного), подтверждающего аккредитив иностранного банка-эмитента, от риска неполучения возмещения по нему. Страхование распространяется на аккредитивы (в том числе с предоставлением финансирования), выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование экспортного факторинга

Предназначено для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов. Для экспортно ориентированных МСП разработаны специальные условия рассмотрения запросов в рамках страхования кредита на пополнение оборотных средств экспортера и страхование экспортного факторинга.

Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного российскому экспортеру на цели исполнения экспортного контракта.

Страхование кредитов на создание экспортно ориентированных производств

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного для реализации инвестиционного проекта по созданию нового или расширению существующего экспортно ориентированного производства на территории Российской Федерации для целей приобретения товаров, работ и услуг российских поставщиков.

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ: КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА

Основная цель РОСЭКСИМБАНК предоставление финансовой и гарантийной поддержки российским экспортерам для реализации потребностей экспортеров в финансировании экспортных операций и поддержки их экспортной деятельности в целом



РОСЭКСИМБАНК является членом следующих организаций:

Ассоциация Российских банков (АРБ)

Московская биржа

Российский финансово-банковский союз (РФБС) РОССВИФТ

S.W.I.F.T.

Некоммерческое партнерство «Национальный комитет содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки»

Российский национальный комитет

Международная торговая палата – Всемирная организация бизнеса

Для кого предназначены продукты РОСЭКСИМБАНК:

1. Экспортеры российской продукции или услуг
2. Российские производители, поставляющие продукцию на экспорт посредством торговых домов или агентов
3. Иностранцы покупатели российской продукции
4. Зарубежные финансовые институты (в целях финансирования контрактов на приобретение российской продукции и услуг)

ПРОДУКТЫ РОСЭКСИМБАНК

Кредиты на поддержку экспорта

Продуктовая линейка РОСЭКСИМБАНК разработана с целью обеспечить поддержку экспортных контрактов на всех этапах их реализации.

Финансирование экспортера:

I. Предэкспортное финансирование:

Финансирование расходов по экспортному контракту

Предоставление средств для покупки сырья, материалов, оплаты услуг субподрядчиков.

Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам

Пополнение средств для поддержания и увеличения объемов производства в целях реализации экспортного контракта.

Выкуп кредитов

▶ **ЭКСПОРТ** ▶

II. Постэкспортное финансирование:

Финансирование коммерческого кредита экспортера

Предоставление средств на период ожидания поступлений от выручки по экспортному контракту, предусматривающего отсрочку платежа, при условии возникновения дебиторской задолженности и предоставлении экспортером отгрузочных документов.

Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями

Предоставление средств аналогично финансированию коммерческого кредита экспортера. Продукт предусмотрен для финансирования регулярных отгрузок с отсрочкой платежа не более 1 года.

Финансирование под уступку денежных требований (факторинг)

Финансирование покупателя:

Прямой кредит иностранному покупателю

Предоставление средств зарубежному покупателю избавляет экспортера от необходимости предоставления длительной отсрочки платежа.

Финансирование через подтвержденный аккредитив

Обеспечение зарубежному покупателю доступа к финансированию оплаты по экспортному контракту через аккредитив, выпущенный иностранным банком и подтвержденный РОСЭКСИМБАНК.

Кредит банку иностранного покупателя

Предоставление средств банку-кредитору иностранного покупателя.

Программа поддержки высокотехнологичной продукции

высокотехнологичной продукции АО РОСЭКСИМБАНК предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро. Перечень высокотехнологичной продукции, утвержден приказом Министерства

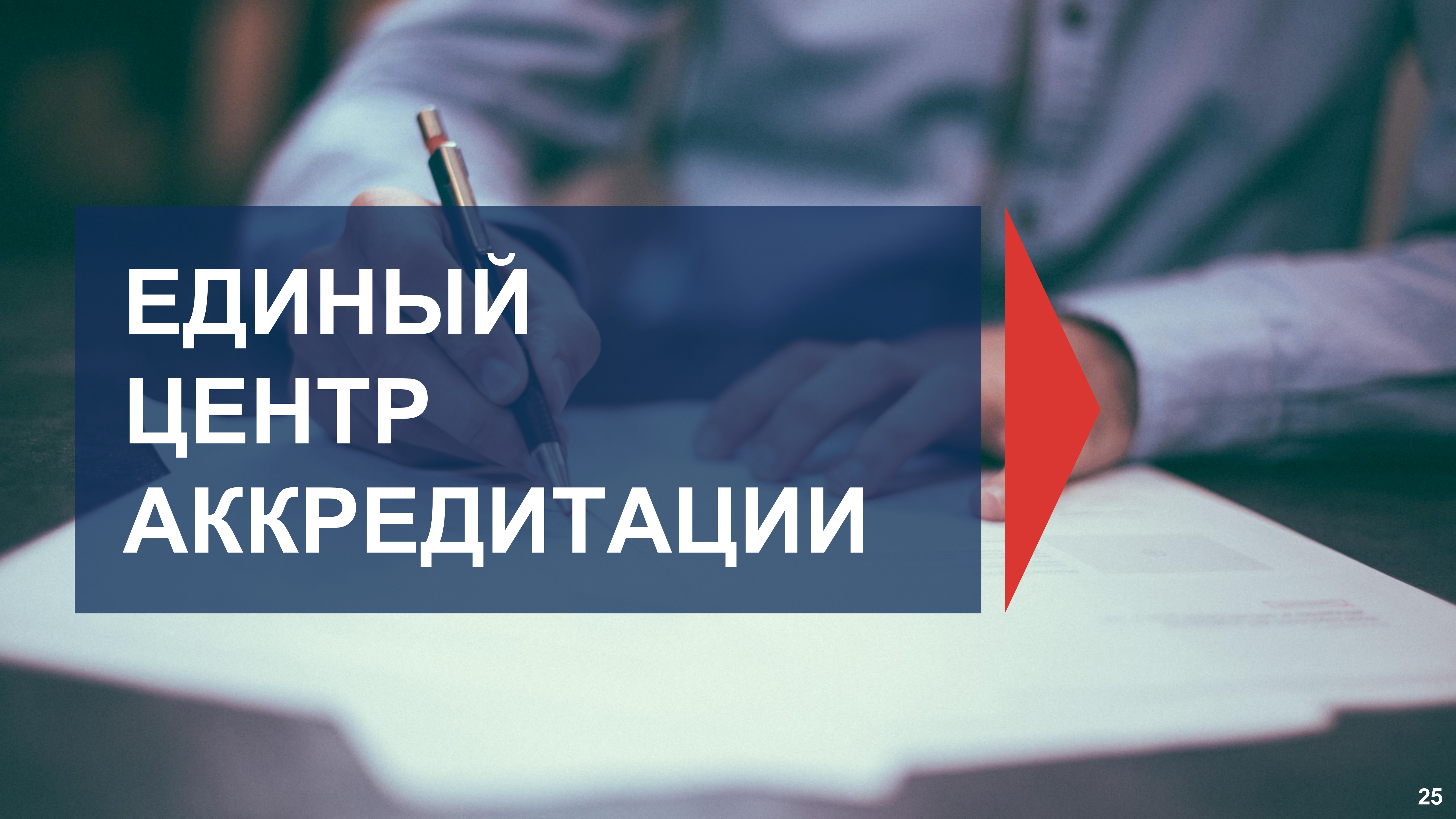
Банковские гарантии на поддержку экспорта:

Тендерные гарантии

Гарантия возврата авансового платежа

Гарантия надлежащего исполнения обязательств Гарантии платежных обязательств

Гарантия в пользу налоговых органов



ЕДИННЫЙ ЦЕНТР АККРЕДИТАЦИИ



ЕЦА объединяет лучшие компании в области продвижения товаров и услуг и помогает экспортерам найти проверенных поставщиков.

Преимущества сотрудничества с ЕЦА:



Новый канал продаж



Свободная аккредитация



Статус партнера / агента РЭЦ



Поддержка РЭЦ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР АККРЕДИТАЦИИ




Партнеры

1. Логистика
2. Сертификация
3. Консалтинг
4. Таможня
5. Интеллектуальная собственность
6. Исследования
7. Адаптация



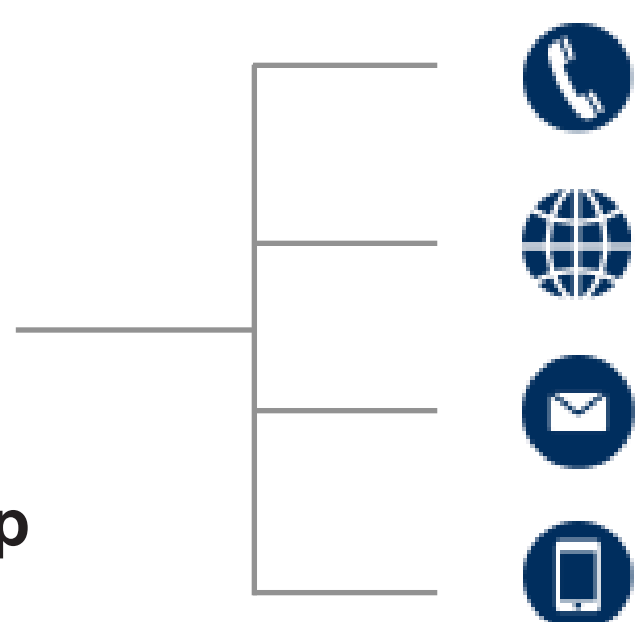
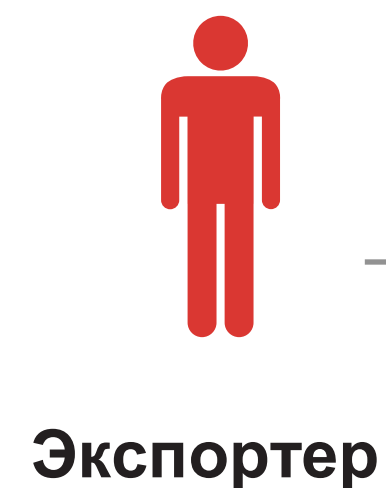
Агенты

1. Поиск покупателей российских товаров за рубежом
2. Представление интересов экспортера за рубежом
3. Консультирование по вопросам иностранного рынка



КАК НАЧАТЬ РАБОТУ С РЭЦ

Способы обращения в РЭЦ



Позвонить по телефону **+7 (495) 937 47 47** – каждому Национальному Чемпиону

выделен персональный клиентский менеджер. Уточните ФИО в удобной для Вас форме.



Авторизоваться на портале www.exportcenter.ru и направить запрос через «ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ»



Направить письмо в свободной форме на адрес info@exportcenter.ru



Написать запрос через **МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ**

Личный кабинет экспортера

В личном кабинете экспортера вы можете:

- Подать заявку на оформление услуги РЭЦ
- Отправить необходимые документы для рассмотрения вашей заявки – Обратиться с вопросом к сотруднику
- Отслеживать статус ваших обращений и заявок на оказание услуг
- Управлять подписками на новости и мероприятия РЭЦ

Пример стандартного запроса в личном кабинете

1. Авторизуйтесь на портале
2. Нажмите на кнопку «Получить услугу»
3. Заполните электронную анкету на предоставление услуги в личном кабинете
4. Скачайте и подпишите заполненную анкету на предоставление услуги
5. Загрузите скан-копию анкеты на предоставление услуги через личный кабинет
6. Дождитесь реализации услуги (Актуальный статус реализации услуги вы всегда можете посмотреть в истории обращений)
7. Получите заказанную услугу от специалиста РЭЦ

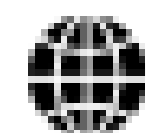
Орлов Кирилл

Директор по взаимодействию с институтами развития

+7 (495) 937-47-47 (доб. 6657)

+7 (926) 788-77-77

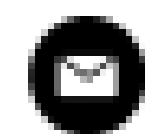
orlov@exportcenter.ru



www.exportcenter.ru



+7 (495) 937-47-47



info@exportcenter.ru



Москва, Краснопресненская наб. 12, подъезд 9



**РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР**

 **ЭКСАР**

 **РОСЭКСИМБАНК**